

CLARIDAD EN 7 DÍAS — ENTREGABLE EXCLUSIVO

PLANO OPERATIVO DEL FUNDADOR

Tu guía completa para operar con claridad, intención y estructura.
Este no es un documento de motivación — es tu manual de
operaciones personales como fundador.

6 MÓDULOS · 1 RESUMEN EJECUTIVO · 1 SISTEMA

PEDRO NÚÑEZ-BAUTISTA

PedroNunezBautista.com

MÓDULO 01

Identidad y Narrativa

La base de todo sistema operativo es saber quién eres y la historia que te impulsa.

Sin esto, cualquier estrategia es frágil.

DECLARACIÓN DE IDENTIDAD DEL FUNDADOR

FORMATO

Soy un [tipo de operador] que opera desde [valores]. Mi identidad no depende de mis resultados.

MIS 3 VALORES INNEGOCIABLES

1.	
2.	
3.	

MIS 3 FORTALEZAS OPERATIVAS

1.	
2.	
3.	

MI NARRATIVA DE FUNDADOR (LA HISTORIA QUE ME IMPULSA)

MÓDULO 02

Visión y Misión

La visión es el destino. La misión es el vehículo.

Ambos deben estar definidos con precisión quirúrgica.

MI VISIÓN A 10 AÑOS

¿Qué construiste? ¿Cuántas personas impactaste? ¿Cómo es tu día a día?

MI MISIÓN

FORMATO

Ayudo a [quién] a [lograr qué] a través de [cómo], para que puedan [resultado final].

MAPA DE INGENIERÍA INVERSA

10 años	
3 años	
1 año	
90 días	
Esta semana	

MÓDULO 03

Sistema de Ejecución

Un fundador sin sistema de ejecución opera en modo reactivo.

Define tus prioridades y organiza tu trabajo con intención.

MIS 3 PRIORIDADES ABSOLUTAS ESTE TRIMESTRE

1.	
2.	
3.	

MATRIZ DE PRIORIDADES (EISENHOWER DEL FUNDADOR)

		URGENTE	NO URGENTE
IMPORTANTE	HACER AHORA		
	PLANIFICAR		
NO IMPORTANTE	DELEGAR		
	ELIMINAR		

MÓDULO 04

Arquitectura de Decisión

Las decisiones de alto impacto no se toman con emoción — se toman con marcos.

Define tus filtros antes de que llegue la presión.

MI FILTRO DE DECISIÓN (LAS 5 PREGUNTAS)

PREGUNTA	SÍ — PROCEDER	NO — RECHAZAR
¿Alineado con mis valores?		
¿Me acerca a mi visión?		
¿Tengo los recursos?		
¿Costo de no hacerlo?		
¿Orgullosa en 10 años?		

MIS REGLAS DE ORO (NO NEGOCIABLES)

1.	
2.	
3.	

LO QUE NUNCA HARÉ

1.	
2.	
3.	

MÓDULO 05

KPIs y Métricas

Lo que no se mide no se gestiona.

Define los indicadores clave que te dicen si estás avanzando o derivando.

KPIs DE NEGOCIO (ESTE TRIMESTRE)

MÉTRICA	META	ACTUAL

KPIs DE VIDA PERSONAL (ESTE TRIMESTRE)

ÁREA	META	ACTUAL

MI REVISIÓN SEMANAL

1. ¿Qué funcionó esta semana?	
2. ¿Qué debo ajustar la próxima semana?	
3. ¿Cuál es mi prioridad número uno la próxima semana?	

EL ENTREGABLE FINAL

Resumen Ejecutivo

Tu página de referencia rápida.

Complétala al terminar el sistema. Léela cada mañana.

MI IDENTIDAD

MI PROPÓSITO

MI VISIÓN A 10 AÑOS

MI MISIÓN

META — 1 AÑO

META — 90 DÍAS

ACCIÓN — ESTA SEMANA

MIS 3 VALORES INNEGOCIABLES

MIS 3 PRIORIDADES DEL TRIMESTRE

MI COMPROMISO DE OPERACIÓN

FIRMA

FECHA

"No opero por emoción. Opero por sistema. La claridad no es un destino — es la forma en que me muevo cada día." — Pedro Nunez-Bautista